



Производство, розничная и оптовая продажа входных
и межкомнатных дверей по всей России и странам СНГ

+ 7 (900) 677-65-88

www.dverrr.ru

*Стань партнером производителя
с одним из крупнейших складов в России!*



“

«Уважаемые коллеги,

Мы стоим на пороге новой эры возможностей и приглашаем Вас стать ее частью! Наша команда — это сообщество единомышленников, стремящихся к совершенству, качеству и инновациям в работе, и мы постоянно работаем над тем, чтобы Вы были впереди конкурентов, предлагая вашим клиентам лучшую продукцию на рынке. Вы получаете не только доступ к эксклюзивным коллекциям дверей, а также инструменты для успешной работы, наш ценный опыт и взаимовыгодное партнерство, которое нацелено на масштабный рост и процветание.

Сделайте шаг навстречу будущему, в котором Вы являетесь лидером в своей нише! Мы приглашаем Вас присоединиться к нашему партнерскому сообществу и начать совместный путь к новым свершениям, где вместе мы сможем достичь новых высот в бизнесе. Достижения прошлого вдохновляют нас на новые победы!»

Чиркин Юрий Викторович

Коммерческий директор компании «Двери Гуд», г. Омск



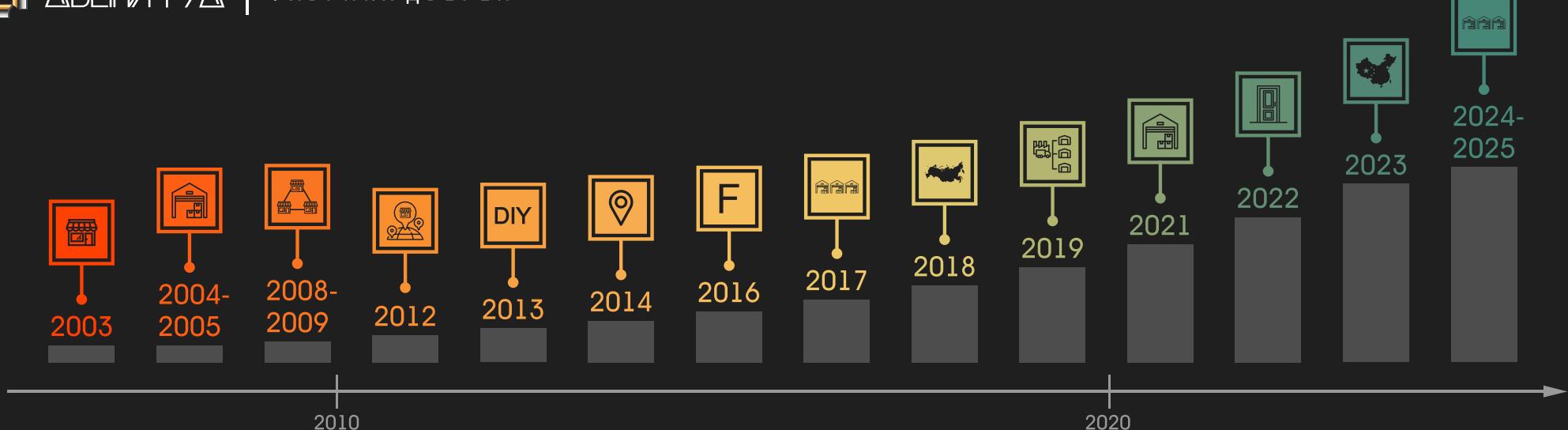
НАША ИСТОРИЯ НАЧАЛАСЬ ЕЩЕ В 2003 ГОДУ...

... с открытия первого розничного магазина в г. Омске, который положил начало созданию одной из крупнейших розничных сетей города в этой отрасли. Вклад в развитие собственной современной складской базы площадью более 20 000 м², открытие трех производственных площадок дверей по России и собственного производства в г. Омске дали мощный старт к выходу на рынок России и стран СНГ, что надежно закрепило наши позиции в конкурентной борьбе среди сильнейших игроков в отрасли и помогло приобрести статус успешной федеральной компании.

Сегодня «Двери Гуд» — это федеральная компания с 20-летней историей, занимающаяся производством, оптовой и розничной продажей входных и межкомнатных дверей по всей России и в странах СНГ.

В дальнейших планах — усиление партнерской базы и присутствия на территории Дальнего Востока и ближнего зарубежья, увеличение количества магазинов сегмента средний-плюс и выше, развитие интернет-ритейла.





2003 — открытие первого дверного магазина 5x5 м² на строительном рынке.

2004-2005 — открытие оптового склада и 12 торговых точек под брендом «Двери Гуд».

2008-2009 — открытие 25 магазинов по г. Омску и области под брендами «Двери Гуд», «Галерея дверей», «1001 дверь».

2012 — открытие представительства и розничной сети в Новосибирске.

2013 — начало работы с DIY-проектами, открытие производственной площадки в Челябинске.

2014 — выход на международный рынок (Казахстан, Киргизия) с продукцией собственного производства.

2016 — продажа франшизы в города Сибири и Урала.

2017 — покупка новой современной складской базы.

2018 — расширение кластера партнеров DIY по всей стране.

2019 — открытие производства в г. Омске, расширение количества региональных складов. Нашей компанией продана миллионная дверь!

2021 — покупка складского комплекса площадью 10 000 м².

2022 — расширение ассортиментной матрицы и географической представленности.

2023 — заключение контрактов по поставкам металлических дверей из Китая.

2024-2025 — оптимизация складского комплекса, строительство накопителя 2 000 м² для ускорения отгрузок в пик сезона, увеличение складского запаса продукции, открытие большого шоурума площадью 1 000 м².



«Двери Гуд» — успешный и узнаваемый бренд с розничной сетью из более 20 шоурумов



Ежегодный оборот компании до 1,000,000,000 рублей



Наличие собственного производства делает бизнес менее зависимым от кризиса и экономических трудностей



20 лет успешной работы на рынках России и стран СНГ



20 000 м² площадь собственных складских комплексов обеспечивает хранение всей ассортиментной линейки в большом количестве



Гибкость в формировании ассортимента под изменчивый спрос и потребности покупателя



Ассортиментная матрица представлена широким диапазоном моделей и цен от эконом-сегмента до среднего+



Дизайнер в штате сотрудников, благодаря чему мы оперативно предоставляем широкий спектр маркетинговых материалов для бизнеса



Сумма среднего чека выше, чем в среднем по рынку, благодаря четко выстроенной системе обучения ключевых сотрудников





>50

коллекций

входных и
межкомнатных
дверей

>100

городов

в которые мы
осуществляем
поставки

20 тыс.м²

площадь

собственных
складских
комплексов

>60 тыс.

дверей

стабильно в наличии
на наших складах

>20

магазинов

дверей в розничной
сети г. Омска,
Новосибирска

>500

партнеров

в нашей активной
клиентской базе

>20

лет

работаем
на рынке
России

3

площадки

на производстве
находятся в нашей
собственности

5

дней

максимальный
срок готовности
заказа







КРИТЕРИИ, ПО КОТОРЫМ ВЫБИРАЮТ НАС...

-  Находимся в ТОП-е дверной отрасли по Сибирскому региону и даем гарантии надежного сотрудничества.
-  Работаем напрямую с заводами и сами являемся производителем, поэтому предлагаем эксклюзивные условия нашим партнерам и гибкость при формировании ассортимента.
-  Представляем действительно широкий модельный ряд входных и межкомнатных дверей, отвечающий современным тенденциям и интересам потребителя в сегментах эконом, средний и средний +.
-  Имеем в собственности САМЫЙ большой складской комплекс в Сибири с удобным территориальным расположением, который позволяет поддерживать всю товарную матрицу в наличии.
-  Готовы оперативно обеспечивать серьезными объемами поставок благодаря отлаженной логистике.

ПРОБЛЕМЫ, С КОТОРЫМИ ВЫ СТАЛКИВАЕТЕСЬ ПРИ РАБОТЕ С ПОСТАВЩИКАМИ

1. Ценовой прессинг: постоянно растущая стоимость закупа у поставщика и отсутствие программ лояльности, в то время как ваши клиенты стали требовательнее к скидкам и бонусам.
2. Поставщики устанавливают высокую планку по минимальному объему закупа в начале сотрудничества, что вынуждает вас приобретать излишки товара, нарушая оптимизацию складских запасов.
3. Отгрузка заказа происходит только при 100% предоплате, что существенно тормозит ваш товарооборот и негативно влияет на уровень прибыли.
4. Поставщики предлагают узкий ассортимент, который редко обновляется, и вам нужно постоянно находиться в поиске новых моделей товара.
5. У вас есть сомнения, что предлагаемый поставщиком продукт будет пользоваться спросом и сможет принести вам планируемый доход.
6. Долгие сроки отгрузок с момента заказа, перебои или нарушение сроков поставки, что влечет за собой дефицит товара на вашем складе и упущенную выгоду.
7. Товарные партии поступают с большим процентом брака или отсутствует возможность быстрого обмена товара, что нарушит ваши договоренности с клиентами и повлечет за собой штрафы и неустойки.
8. Отсутствие у товара маркировки установленного образца (штрих-код), что существенно усложняет процесс продажи для вас, т.к. торговые компании с автоматизированным товародвижением его не принимают.
9. Отсутствие маркетинговой поддержки у поставщиков, поэтому даже для создания контента для интернет-магазина и соцсетей вам приходится обращаться к фрилансу или формировать новые должности дизайнера и маркетолога в штате сотрудников.

НАШЕ РЕШЕНИЕ ВАШИХ ПРОБЛЕМ ПРИ ВЕДЕНИИ БИЗНЕСА

1. Мы гарантируем цены на товар ниже рыночных и выгодные программы лояльности! Собственное производство позволяет управлять ценообразованием и оптимизацией затрат, а большие складские комплексы дают возможность размещать самые крупные заказы по значительно более низким ценам.
2. Мы отгружаем заказы от 1 двери. Да, все верно, здесь нет опечатки, вы действительно можете ознакомиться со всем нашим товарным предложением поэтапно.
3. Выгодным бонусом для вас станет тот факт, что мы работаем с отсрочкой платежа, поэтому при нашем сотрудничестве вы можете реализовать большее количество товара и кратно увеличить показатели доходности вашего бизнеса.
4. Наш ассортимент включает более 200 моделей межкомнатных дверей и более 70 входных. Новинки добавляются раз в квартал. Проверьте, вам будет из чего выбирать!
5. Мы предлагаем возврат любого товара, если он у вас не продается и обмен на любой другой товар из нашего модельного ряда! У вас не будет непривидов и вероятность ошибки в выборе модельного ряда стремится к нулю.
6. Складские запасы на >60 000 дверей позволяют нам осуществлять отгрузку в среднем в течение 48 часов с момента заказа. Доставка до вашего склада бесплатна!
7. У нас есть отдельный участок подготовки продукции к отгрузке, что позволяет практически на 100% исключить вероятность пропуска брака при доставке товарной партии в ваш адрес.
8. Мы гарантируем 100% штрихкодирование всей нашей продукции, что значительно упрощает для вас реализацию товара и дает возможность выхода на более серьезных и крупных заказчиков.
9. Каждому партнеру мы предлагаем персонального менеджера, организацию выставки со скидкой до 90%, буклеты, электронные брошюры, визуализации продукции для вашего интернет-магазина и др. маркетинговые материалы, которые предоставляются бесплатно!

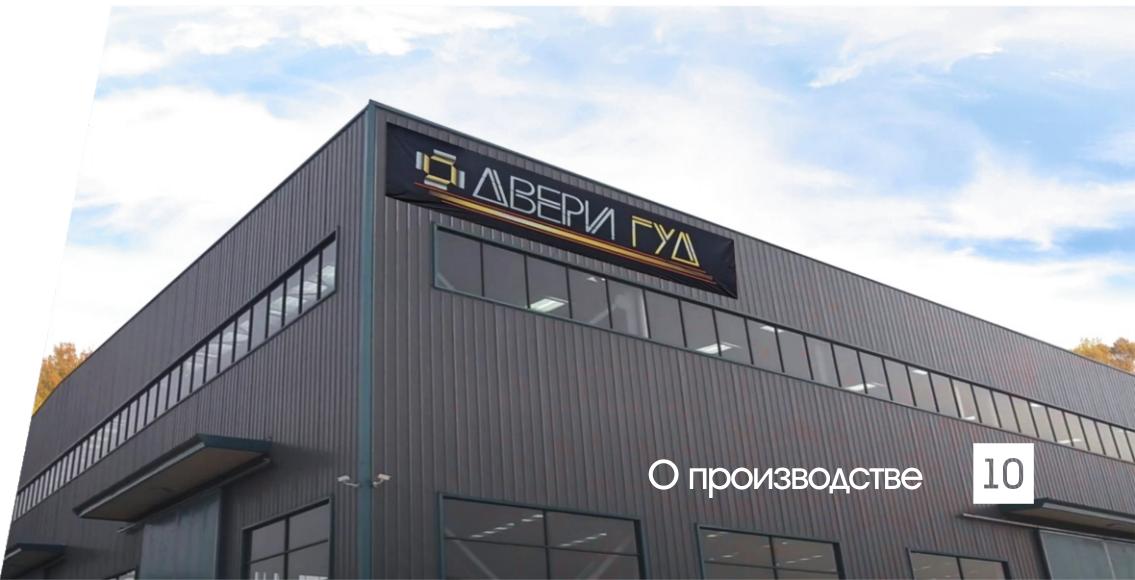
МЫ ОТКРЫЛИ СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО...

... межкомнатных дверей полного цикла в г. Омске в 2019 году и продолжаем инвестировать в его развитие, формируя команду из ведущих специалистов, а также закупая новое импортное оборудование для повышения качества продукции и изготовления новых моделей дверей в соответствии с актуальными трендами в дизайне интерьера.

На сегодня мы производим многие вариации царговых и каркасно-щитовых моделей дверей с декоративной отделкой стеклом, молдингами или сложными узорами фрезеровки.



Для просмотра видео-ролика о нашем производстве сканируйте QR-код, либо кликните на него для перехода по ссылке.





ДВЕРИ ГУД | ФАБРИКА ДВЕРЕЙ

КОМПЛЕКСНЫЕ ИНТЕРЬЕРНЫЕ РЕШЕНИЯ...

...от входных и межкомнатных дверей до декоративных реек и арок. В нашем актуальном ассортименте более 50 коллекций, которые включают >200 моделей межкомнатных дверей и >70 моделей входных дверей.

Следуя актуальным течениям в дизайне интерьера, мы отдали предпочтение следующим стилям при производстве продукции: современный минимализм и элегантная неоклассика.

Мы формируем ассортимент, который гарантированно продается! Наша собственная розничная сеть из более 20 шоурумов в нескольких городах и онлайн-торговля по России позволяют мгновенно отслеживать все изменения спроса. Вы получаете проверенный продукт с полной минимизацией рисков. Все пробы и ошибки мы уже совершили вместо Вас!



Для просмотра наших новых коллекций
дверей сканируйте QR-код,
либо кликните на него для перехода
по ссылке.





ДВЕРИ ГУД

| ФАБРИКА ДВЕРЕЙ

Наши клиенты



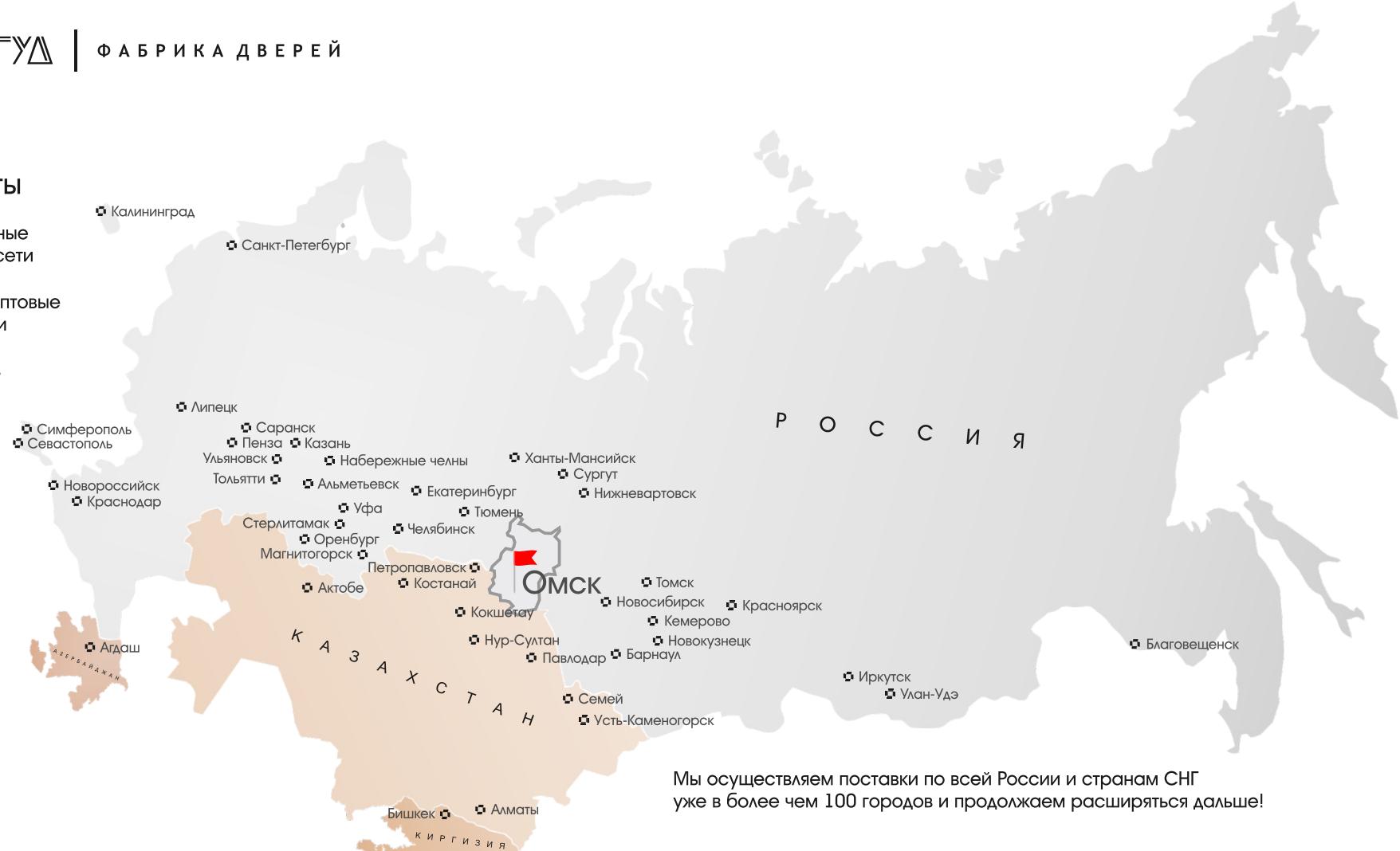
Федеральные
торговые сети



Крупные оптовые
покупатели



Розничные
магазины





ПОРЯДОК СОТРУДНИЧЕСТВА

- 1 Знакомство. После изучения коммерческого предложения мы получаем Ваше обращение или сами выходим с Вами на связь.
- 2 Переговоры. Мы обсуждаем все детали, условия партнерства, подбираем подходящие именно для Вас товары с учетом специфики вашего бизнеса и особенностей регионального расположения, формируем ассортимент выставочных образцов.
- 3 Вы совершаете заказ. Мы в свою очередь резервируем товар на нашем складе.
- 4 Оплата заказа. При необходимости мы работаем с отсрочкой платежа или по бартерной схеме.
- 5 Выполнение заказа. Максимальный срок готовности к поставке любого объема заказа в среднем 48 часов.
- 6 Поставка заказа. Вы получаете груз в четко указанное время и место. Доставка до склада заказчика предоставляется бесплатно для наших партнеров.
- 7 Дальнейшее сопровождение. Помощь в организации вашей выставки дверей со скидкой до 90%, снабжение маркетинговыми материалами осуществляется бесплатно.





“

«Уважаемые коллеги, будьте первыми в вашем регионе!

Сейчас мы активно занимаемся расширением своей партнерской базы и развитием сбытовой сети. Выходя на новые территории, где еще не представлена наша продукция, мы предлагаем Вам сотрудничество в числе первых на очень выгодных условиях!

Со своей стороны гарантируем огромное разнообразие моделей в ассортименте входных и межкомнатных дверей, большие объемы поставок и надежность исполнения обязательств. Наша компания нацелена на заключение контрактов в долгосрочной перспективе. Успейте стать партнером производителя с одним из крупнейших складов в России!

Если Вы заинтересованы в совместной работе и росте доходности Вашего бизнеса, свяжитесь со мной по указанным контактам и я предоставлю подробную информацию о нашем ассортименте, выгодных для Вас программах лояльности и индивидуальных условиях сотрудничества.»

Бичев Александр Сергеевич

Руководитель департамента развития компании «Двери Гуд», г. Омск



Ф А Б Р И К А Д В Е Р Е Й

Телефоны

- + 7 (900) 677-65-88 (Оптовый отдел/ Whats App)
- + 7 381 259-55-60 (Центральный офис)

Центральный офис

Россия, г. Омск, ул. Сибмисовская, 1/3

Почта

opt@goodomsk.ru

Сайт

www.dverrr.ru



Наши контакты

15